

VACATURE SALES ENGINEER



Omschrijving

- Na een grondige inwerkperiode word je verantwoordelijk voor de verkoop. Je gaat de offertes opvolgen en eventueel aanpassen.
- Je helpt klanten verder met hun technische vragen omtrent ventilatie en airco-installaties.
- Je zorgt voor de juiste commerciële opvolging tot en met de effectieve verkoop. Nadien zorg je voor een overdracht aan de collega's die het project verder zullen uitvoeren.
- Het is jouw taak om de marges van het bedrijf (en jouw bonus) zo hoog mogelijk te houden.
- Je bent verantwoordelijk voor de opvolging van bestaande klanten. Je beseft dat het van cruciaal belang is om te weten wat er speelt bij de klanten, welke projecten er staan aan te komen, etc. Je onderhoudt dan ook een goede band met verscheidenheid aan klanten.
- Je tracht deze gezonde basis van bestaande klanten uit te breiden met nieuwe klanten. Het prospecteren van nieuwe mogelijke klanten schrikt jou niet af. Het bedrijf voorstellen bij bouwpromotoren, architecten en studie bureaus behoort eveneens tot je takenpakket.
- Ten slotte volg je de marktevoluties in de sector goed op en weet je hierop in te spelen.
- Je rapporteert aan het management.

Profiel

- Je hebt een goede kennis inzake HVAC en enkele jaren ervaring in een gelijkaardige functie
- Je hebt technische studies gevolgd (Elektromechanica – Klimatisatie – aanverwante opleiding)
- Je hebt een goede kennis wat betreft fysica en thermodynamica; deze vakgebieden hebben dan ook geen geheimen voor jou
- Je bent sterk op communicatief vlak
- Je spreekt vloeiend Nederlands, kennis van het Frans is een pluspunt.
- Je bent sociaal en analytisch ingesteld, aangezien je met verschillende onderhandelaars aan tafel komt te zitten.
- Je hebt een oplossingsgerichte instelling en je bent in staat zelfstandig te werken.
- Je hebt geen 9 to 5 mentaliteit, aangezien je heel vaak deadlines zult moeten halen.
- Je bent gedreven en werkt graag in teamverband
- Je bent stressbestendig

Bedrijf

- Wij bieden je een gevarieerde job aan binnen een gezond familiaal bedrijf dat vooruit kijkt en een duidelijk groeitraject voor ogen heeft.
- Flexibiliteit en autonomie zijn kernwoorden in dit bedrijf
- Interne en externe opleidingen zijn mogelijk
- Je krijgt een aantrekkelijk verloningspakket: bedrijfswagen, bonus, ADV-dagen, ...) met vast contract